

## 高い成果を出すために必要なこと②③

1.強いメンタリティ

2.高いスキル

3.あふれる意欲

### ②高いスキル

営業において、スキルは大事。

例…第一印象の作り方、質問の仕方、

表情・雰囲気、言葉のかけ方

 スキルはセンスや才能ではなく、  
後天的に身につけることができるもの。

### ③あふれる意欲

営業において、スキルは大事。

営業マンの雰囲気・熱量は、言葉の端々からお客さんに伝わる。

営業において、「高みを目指している」と自分に自信を持つのも重要。