

## 印象付ける話し方3つのポイント ①

### 印象付ける話し方

⇒印象づける話し方とは  
「心を動かす話し方」

### 印象付ける話し方 3つのポイント

- ① 論理的に伝える
- ② 感情に訴えかける
- ③ 話し手の信頼性を高める

#### ① 論理的に伝える

論理的に伝える方法には、ポイントが3つある。

##### ① 明確なメッセージがある

「要は何が言いたいのか」を明確にする

##### ② スピーチ全体の構成が理解しやすい

### ③ 理由や根拠がある

「なぜそうなのか」という理由や根拠があると聞き手の「納得度」があがる

## ② 感情に訴えかける

感情に訴えかける方法のポイントは3つある。

### ① ストーリー立てて話す

「どういう展開」でその結末に行きつuitたのかを、ストーリー形式で話す。

### ② 感情移入して話す

「ミラーニューロン効果」

…「人間の感情」は周囲の人からの影響を非常に受けやすいことを示す効果

話し手が「明るく」振る舞うことで聞き手の気持ち（感情）も「明るく」できる

### ③ ノンバーバルで感情を刺激する

「何を話すか」ではなく「どう話すか」で聞き手の感情に刺激を与えていく

次回の学習テーマ：印象付ける話し方3つのポイント②